

Chargé(e) d'affaires H/F

L'Icam, école d'ingénieurs, se distingue dans le paysage de l'enseignement supérieur français par ses activités plurielles.

- Nos formations permettent à chacun d'expérimenter l'ouverture aux autres et au monde dans le respect de la diversité de chacun. A travers nos projets de recherche, nos activités de R&D et nos formations, nous développons des liens forts avec les entreprises.

- Nous comptons 6 campus en France, 6 à l'international (Afrique Centrale, Inde, Brésil et Equateur) et notre expansion est toujours tournée vers l'épanouissement de celles et ceux qui font avancer les entreprises de leur pays, en tenant compte de la culture locale.

- Notre école est composée de 3 pôles structurants : pôle Enseignement Supérieur et Recherche, pôle Formation Professionnelle et pôle Service aux Entreprises.

Vous voulez accompagner des entreprises vers l'innovation et les nouvelles technologies, et aimez être challengé(e), Alors venez nous rejoindre en qualité de : Chargé(e) d'affaires H/F (CDI)

Le pôle Services aux Entreprises de l'Icam réalise des prestations de R&D en réponse directe aux problématiques des entreprises sur des sujets tels que le développement et l'amélioration de produits ou de process industriels, les innovations technologiques, la conduite du changement, etc. Ces projets permettent à nos étudiants de gagner en expérience et en professionnalisation. Une équipe constituée de chargés d'affaires, chefs de projets, étudiants et partenaires industriels co-construisent des solutions pour accompagner l'innovation et répondre aux défis techniques et humains indispensables au développement économique des entreprises.

Vos missions :

- En lien direct avec les différents acteurs du pôle (commercial, chefs de projets, apprentis ingénieurs), vous rencontrez les décisionnaires des entreprises pour comprendre leurs besoins et travaillez en équipe à la valorisation de l'offre.
- Vous assurez la négociation avec le client et la contractualisation de la prestation. Vous prenez également en charge la gestion administrative des commandes, la facturation et le suivi des clients.
- Vous animez votre réseau dans le but de fidéliser et développer votre portefeuille client.
- Vous garantissez, vis à vis des entreprises clientes, le bon déroulement du projet dans ses dimensions qualité, coût, délais, avec le souci constant du respect des engagements.

Votre profil :

Vous êtes ingénieur ou universitaire généraliste (Bac+5). Votre expérience professionnelle d'au moins 5 ans, acquise idéalement dans l'innovation ou la prestation d'ingénierie, vous a permis de maîtriser la gestion de projets et les aspects techniques et humains de la relation client.

Véritable femme/homme de terrain, vous avez un esprit entrepreneur et goût affirmé pour la technique. Vous aimez être challengé(e) et trouver des solutions aux clients. Vous êtes à l'écoute, autonome, agile, réactif(ve) et vous avez de réelles aptitudes relationnelles pour travailler en réseau et en équipe. La maîtrise de la langue anglaise est un véritable atout pour ce poste.

Adressez votre candidature à angelina.chagot@icam.fr